

Tema **Kontor & IT i landbruget**



Michael og Lisbeth har kun godt at sige om samarbejdet med deres »it-afdeling«. Foto: Morten Handrup.

Peter hjælper med at få systemer til at snakke sammen

En stor produktion med mange it-systemer kræver professionel backup.

Af Morten L. Handrup

Michael Bosebjerg, der sammen med sin kone Lisbeth har et større svinebrug ved Mørkøv, er en af de landmænd, der bruger Peter Tomsen til at løse sine it-problemer.

Produktionen er fordelt på tre forskellige ejendomme med hver sit it-udstyr.

»Vi har seks-syv computere med forskellige systemer. Når vi køber nyt udstyr, køber vi jo ikke de samme modeller som sidste eller forrige gang, og samtidig har vi ekspanderet fra tre til otte ansatte.

Derfor har vi flere forskellige systemer, der gerne skal kunne snakke sammen, og det har Peter og hans folk klaret uden problemer,« siger Michael Bosebjerg.

Meget afhængige af it

»Vi er meget afhængige af it. Jeg har altid haft den indstilling, at man skal passe på ikke at blive for afhængig af noget, men jeg må erkende, at man i

dag ikke kan få noget uden it. Otte ud af ti ting foregår via it,« siger Michael.

Det gælder blandt andet alle registreringer i besætningen og bestilling af foder, men det gælder også kommunikationen med for eksempel rådgivere, dyrlæge og leverandører.

De har desuden om for eksempel at koble vagtelefoner, alarmer og computere sammen. Der er alarmer på både luft, foder og vand til grisene.

De har desuden behov for at kunne læse mails på mobiltelefon.

Det er den slags problemer, de har fået hjælp til at løse.

Er godt med

»Det er rådgivning med sund fornuft, og så giver de imponerende god service i forhold til TDC,« siger Lisbeth.

Mange problemer kan klares over telefonen. Det gælder i ni ud af ti tilfælde, vurderer de, for eksempel hvis der er problemer med virus eller spam.

»Vi er godt med, fordi vi bruger Peter. Han er god til at fortælle om fordele og ulemper ved de forskellige løsninger, for eksempel om vi skal vælge isdn eller adsl, og han ser det i forhold til vores samlede behov,« siger Lisbeth.

Fordelen ved at bruge Peter er blandt andet, at de kan være godt med uden at skulle bruge for megen tid på det.

»Når han for eksempel siger, at vi ikke kan få reservedele til en kun tre år gammel printer, behøver vi ikke bruge mere tid på det problem.

De har nu brugt Peter Tomsen i ti år

Godt samarbejde

»Han er også god til at forenkle. Vores udenlandske medarbejdere har for eksempel fået deres egen computer med webcam og skype, så de kan kommunikere med deres familie og venner i Moldova og Hviderusland, eller surfe på nettet uden risiko for sikkerheden i resten af systemet.«

Selv om de er godt med, er de ikke med på hvad som helst.

De har for eksempel indtil videre valgt ikke at have kameraer i stalden eller satellit i marken, simpelthen fordi de ikke vurderer, at de vil have tilstrækkeligt udbytte af det.

Til gengæld overvejer de at anskaffe en vægt, der kan kobles på systemet, og det er også en opgave, Peter er involveret i.

Dyrt vokseværk for Jutland Meat

2009/10 gav et lille minus til hollandsk-ejede Jutland Meat, som øgede investeringerne kraftigt. Med ny miljøtilladelse kan privatslagteriet nu slagte godt 1,2 mio. svin om året i Struer.

Af Christian Juel Jørgensen

Et overskud forrige år på fire mio. kr. blev i 2010 omdannet til et underskud på ca. 800.000. kr.

Dermed må privatslagteriet Jutland Meat for første gang i flere år konstatere underskud i forretningen.

I årsrapporten begrundes slagteriet udviklingen med en stigende produktion, som har kostet mere end forventet.

I årets løb er antallet af slagtingerne nemlig blevet udvidet til ca. 15.000 svin om ugen. Samtidig har slagteriet fået kommunens godkendelse til at øge produktionen endnu mere.

Fremover har Jutland Meat dermed miljøtilladelse til at slagte 22.000 svin om ugen svarende til knap 1,2 mio. svin om året.

Tidligere på året oplyste Jutland Meat, at omsætningen i 2010 blev forøget med 200 mio. kr. til omkring 700 mio. kr.

Væksten betyder også, at bankgælden er vokset fra ca. 13 til 74 mio. kr.

Pressede marginer i Europa

LandbrugsAvisen har gentagne gange forsøgt at få ejer og adm. direktør Frans Stortelder til at kommentere udviklingen i 2009/10.

Frans Stortelder ejer, via sit hollandske selskab Meat Business Europe, slagteriet i Struer.

I årsrapporten skriver Jut-



Privatslagteriet Jutland Meat kan for første gang i flere år konstatere underskud i forretningen. Arkivfoto: Jens Tønnesen.

land Meat, at marginerne har været pressede på markederne i Europa. Samtidig var 2009/10 også året, hvor Danish Crown begyndte at få flere slagtesvin på sine slagterianlæg, hvilket kan have sat yderligere pres på det frie marked for slagtesvin i Danmark.

I en kommentar til slagteriet erklærede Danish Crowns adm. direktør, Kjeld Johansen, over for LandbrugsAvisen tilbage i november, at Danish Crown betalte markedets bedste svineafregning, efter at andelselskabet leverede en efterbetaling på 90 øre per kg.

Privatslagteriet skilte i flere annoncer med, at selskabet giver leverandørerne de bedste betingelser.

På særlige vilkår

Jutland Meat startede i 2005 under særlige vilkår.

Efter fusionen mellem Danish Crown og Steff-Houlbourg forlangte konkurrencemyndighederne, at DC skulle sælge et slagterianlæg fra og

Jutland Meats 2009/10 i tal

Tallene er mio. kr. i parentes tallene for forrige år.	
Omsætning:	700(500)*
Driftsresultat:	4,6(9,5)
Resultat:	-0,8(4,3)
Egenkapital:	33,5(34,4)
Antal ansatte:	196(136)

Kilde: Årsrapport hentet fra Erhvervs & Selskabsstyrelsen

*Oplysninger i Holstebro Dagblad

levere 5.000 svin om ugen i en længere periode til selskabet.

Samtidig skulle Danish Crown også dække et eventuelt underskud i de første år. Til gengæld havde Jutland Meats så ikke lov til at slagte mere end 10.000 svin om ugen i de første fire år. I dag er alle bindinger ophævet, og Jutland Meat har gennemgået en stor vækst det seneste års tid, hvor slagtingerne er forøget med knap 50 procent til godt 15.000 svin om ugen.

DLBR Mark Online

Sprøjtejournaler på nul komma fem

Med Mark Online kan du føre din lovpligtige sprøjtejournaler i en håndvending. Samtidig tjekker programmet, om de midler du bruger er ok.

Kontakt din konsulent NU – se mere på dlbr.dk/it.

DLBR.
DANSK
LANDBRUGSRÅDGIVNING